Compra por alibaba de productos como:

- Esponja de baño
- Set de esponjas de baño
- Gorros

Envió china Vzla a la fecha agosto 2025 $145

Cantidades por 100und $30 $52 $94

Loa proveedores ofrecen precio EXW y cobran un adicional por enviar al casillero de aprox $5 $10

Venderlo en el país representa un margen de ganancias de:

$30- $100 / $52-$300 / $94 - $300

Tiempo:

2 meses de envió y aprox 2 mes en ventas método tradicional y online (mercadolibre)

Margen de ganancias:

$321 -$700: $379 al menos

“el margen de ganancias es suficiente para ofrecer el producto en el hispanic retail actualmente único contacto para ofertar productos en los estados unidos e inclusive mediante pallet por otras soluciones y otras empresas pero lo importante es lograr el contenedor”

Como empresa de foreing trade graduar el margen de ganancias a los aranceles correspondientes y aperturar mercado en el interior del país por eficiencia en ventas (offshore/nearshoring)

La Importación del Negocio en Venezuela

Para lograr hacer una importación de este negocio de este rubro y establecer mercado en interior del país por un negocio prospero y duradero, tomar el negocio por contenedor es abrumador ya que no hay respuesta de mercado no se garantiza que se vendan esas cantidades por contenedor en un lapso de tiempo y posicionar la mercancía en retail o distribución moderna tiene precios elvados a diferencia de todo lo que ofrece una cámara de comercio como el hispanic retail a pesar de que es de otro país.

- Almacenar la mercancía aprox **$6000** mensual.
- Distribución pago por el comprador $¿¿¿.
- Presentación en a retails y pago de promotores **$25000.**
- Impuestos y precios al mayor no a detal por palleta, por cartoon, por caja.

Tomando por ejemplo el set de esponjas de baño un contenedor de 40” con 60 metros cúbicos, 35 pies por metro cubico arroja una cantidad de **42000** esponjas, 100und por caja

Dejando un margen de ganancia de **$126.000** al menos cuando el contenedor tiene un valor de **$21.840**

La cantidad es abrumadora pero el set de esponjas para verdaderos compradores que quieren adaptarlo a su estilo de vida algo que no es muy frecuente va de un set cada 6 meses a 4 cada 3 meses y rara vez una vez al año quizás mensual o cuatrimestral.

Lo que hace un aproximado de 3 por persona en un año **aprox 14.000** compradores en el interior del país venezolano durante un año cifra que su puede elevar X5 si se amplía la distribución a distribución nacional y no un solo estado, **70.000** compradores durante un año entre 43 estados por ejemplo en región central donde aproximadamente hay una poblacion de casi un millón de habitantes, entre otras regiones.

A esas cantidades el margen de ganancia se multiplicaría en **$630.000** pero el almacenamiento se multiplica también lo que pudiera llevarse unos **$100.000** por al menos 3 meses 4 meses en su venta total para retail y distribuidores, **ES PERDIDA** manejar la distribución durante un año por parte del mismo importador.

Lo que al menos hace de un margen de ganancias de **$400.000** en 6 meses y hay probabilidad de una segunda vez en el mismo año, **SOLO** con el mismo producto. Una forma fácil es usar el **LC DEL EURO EXIM BANK** donde con tan solo la inicial en este caso serian **aprox $12.000** Y la necesidad de un *venture capital* para promover el negocio colectar LOI’s y asegurar la importación es latente.

En temas de ventas, el margen de ganancias está siendo calculado al por menor precio proveedor como importador que cotiza con la fabrica se apropia de la mercancía maneja su precio y adicional el margen de ganancia estipulado por la ley (Venezuela) cuando el precio final pudiera ser el “doble” del precio proveedor del importador.

Una de las razones por la cual las personas se entusiasman en ventas o dicen a querer tener la mercancía en tienda es por su dinámica y lo que rodea el “mundo” de cada producto, en este caso este producto es tradicional, hay una información de por medio, es de uso personal y abierto a comisiones, fácil mediante catalogo una persona común se puede ganar de $1 a $2 por cada set de esponjas.

Toman el tema de las Ventas por girar el dinero, o mejor dicho, viendo el dinero como herramienta, la rotación de la mercancía, la venta del producto más la participación de los compradores hacen un construyen una

respuesta de mercado, una respuesta de consumidores sin necesidad de estar unidos a lo *parther group* o a lo *networking* simplemente por función heurística, por el emprendimiento la semilla que hay en ello.

Esta respuesta empresarial ante un producto cuando la demanda de el principalmente por disruptividad tecnológica se eleva y las cantidades en ventas no se ajustan los tiempo en importación o fabricación hacen entretenido la participación del comprador, al verse a sí mismo como cliente potencial, como emprendedor, como “encantado del producto”.

Por ejemplo para uno comprar el set de esponja fue algo llamativo agradable, para el otro fue un hallazgo de una idea, participo, lo promovió y lo agrego a su vida para el otro simplemente formo parte del movimiento nivelado por la cadena de valor, recordando que el consumidor final para el fabricante, para el importador y para el distribuidor esta en el retail o en el canal moderno e inclusive online.

“Si un millón de personas compran algo en $5 dolares son $5millones de dólares, pero la capacidad para responder por ese millón de ventas inclusive al año no existe emprenderlo muchísimo menos, por internet es casi imposible desde Venezuela”

Por mucho de que uses las plataformas y emprendas o hagas dropshipping, en tiempo de envió y en respuesta va caer la demanda los KPI no perdonan y el cliente se tornara desleal.

Inclusive durante todo un año lograr una respuesta de 10000 ventas mensuales no es una realidad en respuesta local, ni en plataforma ni en establecimiento físico.

En el caso del set de esponjas las 70000 ventas en 6 meses o inclusive 14000 en el año se convierten en un proyecto empresarial de hace meses para ese año, con un dinero omnisciente inclusive para asegurar algo que no es una realidad en Venezuela como se menciono anteriormente el venture capital lo que hace que se tenga que contar con la ganancia y lo continuar, ver y progresar, DONDE ESTA LA TECNOLOGIA, LA IA EN VENEZUELA?

Entonces por mucho que se tenga el dinero con este importado y se empiece a considerar como una herramienta en 2 años es que verías casi un millón de dólares, a pesar de todo no existe ese factor, ese impulso empresarial ante la demostración de emprendimiento ante aquel verdadero negocio lucrativo.

Allí es donde la TEORIA DE LA AUTOMATIZACION DE LAS CADENAS DE VALOR HACE PRESENCIA

Representar ese negocio en una tecnología de transferencia, lograr el financiamiento a lo bank ai a lo venture capital, asegurar el riesgo por razón científica, por el dinero como herramienta al tener la economía en un

plano digital y estar abierto con el margen de ganancias ante inversiones que usen la teoría hace posible este escenario y lo reduce a meses para el emprendedor que visualizo el negocio y lo emprendió o está por emprenderlo**(start's and growth a business)**, donde la gradiente en creciente depende de que tantas ganas tiene ese emprendedor de ser empresario o si era solo por dinero**(expasion a business**) mientras que el proceso de "automatizar la cadena de valor" genera ganancias gracias a la visualización del **SPREAD'S** en cada negocio de comercio internacional, *foreing trade*.

PROGRAMARLO, AUTOMATIZARLO, PRESENTARLO EN VERSION PORTATIL NO ES OBLIGATORIO

EL STOCK MARKET, Y LA EURDICION DIGITAL LA TIENE DE IMPLEMENTACION.

Con el básico Qr puedes encontrar tus próximos clientes potenciales, entusiastas del movimiento de cada producto y cantidades disponibles en stock.

Aplicar trigramas.

Venture Capital en Comercio Internacional

Inicial Euro Exim Bank Usance 3 o hasta 6 meses mientras que mediante otros contactos se cierra la cadena de valor colectando LOI's para que el venture capital termine de financiar la importación o Exportación con el recepción adecuada (servicio de almacenamiento) y responder por los LOI's asi se ajustaría a un proceso completo de 3 meses desde que llega la mercancía, se cubren las órdenes de compra (Loi) y se paga al venture capital (condiciones de pago de interés al venture capital).

Pasos:

- Información de Negocio, Proforma del Proveedor y Key con el Euro Exim (Teoría).
- Cierre de cadena de valor, distribución almacenamiento y venta.
- Venture Capital tanto para la inicial como para la totalidad de la mercancía a importar.

Como persona natural y luego al vender la mercancía en el interior del país con firma personal(empresa) con una empresa de servicios digitales la propuesta proviene del networking que es un servicio digital(autoempleo) en caso de requerir otro servicios digitales como diseño grafico marketing digital o desarrollo web con la firma personal se contrata que forman parte del cierre de la cadena de valor y/o comienza con autoemplearse, a pesar de que es un importado y se tenga contacto con el proveedor NO ES UN

UNA EXPANSION DE SU NEGOCIO DE SU EMPRESA MIS COTIZACIONES DE IMPORTACION, SE CONVIERTE EN UNA EXPANSION DE NEGOCIO MI NEGOCIO DE IMPORTACION CUANDO VENDA O INVIRTIERTA EN ESTABLECER LA MARCA, por lo cual es al segundo año o a la segunda "ronda" de inversión que se considera establecerse en el territorio nacional ya que es UN NEGOCIO PERSONAL LA IMPORTACION LOGRADO CON FIRMA PERSONAL(fiction name).

Hay un margen de ganancia establecido por la ley para productos importados

EXPANSION DE NEGOCIO ES UN CONTRATO A PARTE

El período de tiempo de todo el negocio desde el start and growth a business y el expansión business con el emprendimiento basado en el diseño, diseño organizado por la inclinación taoísta el cual denomino "automatización de las cadenas de valor" puediera reducirse por completo, porque esperar 2 años y siempre dudar de los cuellos de botella? Porque esperar por los actores y7o motores de cambio en la cadena de valor? Esta oportunidad que genera esta perspectiva de desenvolvimiento socio-económico es gracias a la teoría de la automatización de las cadenas de valor.

No solo aquel factor de comprar tu propio negocio en presentación retail, o programarlo por ti mismo y pronosticas científicamente la sostenibilidad premisando, permutando nuevos contratos sino el mas cooperativo de todos, el STOCK MARKET con el stock market este tipo de negocios como esponjas para bañarse se vuelven eficaces y mediante ceminazgo se alza el spreads, dejando resultados momentáneos, en esta ocasión a lo FOREX, de entrada y de salida, de subida y de bajada, o-1.